

Négociations commerciales

Table analytique

*Un sommaire analytique détaillé
figure en tête de chaque fiche
et une table alphabétique à la page 423
La numérotation des paragraphes n'est pas continue*

CONDITIONS DE VENTE

PAGE

1 Conditions générales de vente	6
2 Coopération commerciale	19
3 Clause de réserve de propriété	27
4 Prix de vente	39
5 Délais de paiement	44
6 Facturation et règlement	58

CONCURRENCE

7 Concurrence déloyale	78
8 Ententes et domination économique	95
9 Pratiques discriminatoires	108
10 Revente à perte	117
11 Prix abusivement bas	124
12 Prix imposés	131

CONDITIONS DE VENTE



1	Conditions générales de vente	PAGE 6
2	Coopération commerciale	PAGE 19
3	Clause de réserve de propriété	PAGE 27
4	Prix de vente	PAGE 39
5	Délais de paiement	PAGE 44
6	Facturation et règlement	PAGE 58

CONCURRENCE

7	Concurrence déloyale	PAGE 78
8	Ententes et domination économique	PAGE 95
9	Pratiques discriminatoires	PAGE 108
10	Revente à perte	PAGE 117
11	Prix abusivement bas	PAGE 124
12	Prix imposés	PAGE 131